



Die Begegnung von  
**Talent und Erfolg.**

# Wer wir sind.

Der Personalberater, der zuhört, bevor er sucht.



Ihr Partner für Executive Search,  
Vertrieboptimierung & aktiven Vertrieb.

- Über 30 Besetzungsprojekte, Besetzungsrate >85 %
- Bundesweit in Deutschland tätig, Erfolgsbasis
- Schwerpunkt: Contact Center, Customer Service, BPO, Vertrieb
- Mehr als zehn Jahre operative Erfahrung vom Headset bis zum Vorstandsgespräch

# Was wir tun.

Personalvermittlung ist der Kern. Vertrieb ist die zweite Stärke.



## Executive Search & Personalvermittlung

Führungskräfte und Spezialisten, die fachlich passen und zum Unternehmen passen. Fokus auf Contact Center, BPO, Vertrieb. Bundesweit. Erfolgsbasis.

Kernleistung



## Vertriebsaudit & Umsetzungsbegleitung

Wir analysieren Funnel, Pipeline und Teamstruktur, benennen wo Umsatz verloren geht, und entwickeln gemeinsam mit dem Team Maßnahmen – direkt in die Umsetzung.

Branchenübergreifend



## Aktiver Vertrieb auf Provisionsbasis

Buchbar für Unternehmen mit starkem Produkt. Wir gehen in den Markt: Netzwerk, Messen, Events, Direktansprache. Voraussetzung: wir sind überzeugt.

Auf Anfrage

# Wie wir arbeiten.

Drei Leistungen, drei klare Prozesse.

## Executive Search

- 1 Bedarfsanalyse – Anforderungsprofil gemeinsam erarbeiten
- 2 Evaluierung – gezieltes Screening, persönliche Gespräche, Longlist → Shortlist
- 3 Abschluss & Follow-up – finale Gespräche begleiten, Onboarding sicherstellen

## Vertriebsaudit

- 1 Situationsanalyse – Kennzahlen, Funnel, Pipeline, Teamstruktur
- 2 Diagnose – klar benennen, wo Umsatz verloren geht
- 3 Workshop & Umsetzung – Maßnahmen entwickeln, direkt starten

## Aktiver Vertrieb

- 1 Kennenlernen & Prüfung – Produkt/ Lösung prüfen, Überzeugung als Voraussetzung
- 2 Vertriebsstrategie – Zielgruppen, Kanäle, Botschaft
- 3 Aktiver Verkauf – Netzwerk, Events, Messen, Direktansprache

# Unsere Preise.

Transparent, flexibel, erfolgsorientiert.

## Executive Search

### Provision

---

Prozentuale Vermittlungsgebühr auf Basis des Bruttojahresgehalts der vermittelten Person.  
Fällig nach erfolgreichem Arbeitsantritt.

## Vertriebsaudit

### Pauschal oder Tagessatz

---

Fest vereinbartes Honorar je nach Umfang des Audits und Workshop-Begleitung. Individuell abgestimmt.

## Aktiver Vertrieb

### Provision auf Abschlüsse

---

Abrechnung auf Basis tatsächlich erzielter Abschlüsse oder vereinbarter Umsatzschwellen.  
Wir verdienen, wenn Sie verdienen.



**Risikofreie Zusammenarbeit:** Rechnungsstellung erst nach erfolgreicher Vermittlung – mit unterzeichnetem Arbeitsvertrag und Arbeitsantritt.

# Unsere Mission.

Wir glauben, dass gute Besetzungen nicht über Nacht entstehen. Sie entstehen, weil jemand wirklich zuhört.

Im Recruiting bedeutet das: Wir hören zu, bevor wir suchen, und wir sagen ehrlich, wenn ein Profil oder eine Erwartung nicht passt.

Im Vertrieb bedeutet das: Wir schauen hin, wo andere wegschauen, benennen Schwächen ohne Beschönigung und arbeiten gemeinsam mit den Vertrieblern an echten Lösungen.

Was uns antreibt: Strukturen schaffen, die wirklich funktionieren.

Kandidaten finden, die wirklich passen. Und Unternehmen weiterbringen, die wirklich wollen.





vadeha connect

Freiburger Allee 54, 04416 Markkleeberg

[info@vadeha-connect.com](mailto:info@vadeha-connect.com)

[www.vadeha-connect.com](http://www.vadeha-connect.com)

0177 308 36 31

